

1

進行状況を一元管理し
迷わず進められる設計



案件ごとの進行状況や対応ステータスを一元管理。確認漏れや対応遅れを未然に防ぎ、調達業務全体のスピードアップを実現します。取引データは常にストックされます。



2

案件ごとのやり取りを
チャットに集約



調達に関するやり取りを案件ごとに集約し、履歴として保存。電話やメールに分散していた情報を関係者で共有でき、「言った・言わない」や確認漏れを防ぎ、スムーズな引き継ぎにもつなげます。



岡野太郎（岡野バルブ製造株式会社）
納期について確認させてください。09/01 は可能ですか？
2026/08/01 10:50

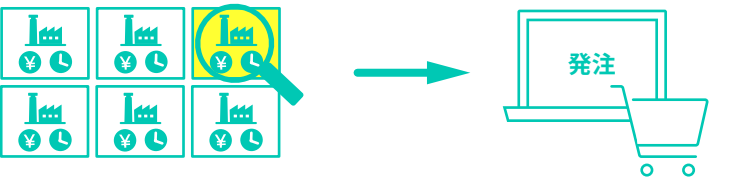
海野花子（岡海工業株式会社）
可能です。見積り回答を提出しました。
2026/08/01 10:51

3

価格・標準納期マスタで
定型調達を省力化



サプライヤーと合意済みの価格や納期をマスタ登録し、定型品目の都度の見積りを不要に。定型業務を削減し、価格交渉や調達改善など付加価値の高い業務へのシフトを支援します。



4

サプライヤー情報の「カルテ化」
で管理を高度化



品質、価格、納期などのサプライヤー情報を一元化し、実績評価が可能に。発注先選定や取引判断、リスク対応などサプライヤーマネジメントの高度化を支援します。

サプライヤー	品質 (Q)	価格 (C)	納期 (D)
株式会社 A	★★	★	★★★★

使えば使うほど、
賢く・強く・効率的に。

製造業の直接材調達を統合する
唯一無二のプラットフォーム

勤や経験頼みの調達から
データに基づく
“戦略的調達”へ

蓄積されたデータ（品質・価格・納期など）を活用し、最適な発注先選定やリスク把握をサポート。単なる業務効率化を超え、「攻めの調達」への変革を後押しします。

多品種少量生産の現場に潜む
課題から生まれた
直接材特化の調達システム

見積り、発注、検収などの一連の業務を案件単位で管理。情報の分断を解消し、手間のかかる多品種少量生産の現場における調達フローを最適化します。



- 実績の見える化
- サプライヤー評価最適化
- 社内外のデータをつなぐ
- 見積り～納品（検収）までワンストップ
- 取引データを自動で蓄積
- 業務の効率化とコスト削減を実現
- AI による分析・提案（価格・代替・リスク等）

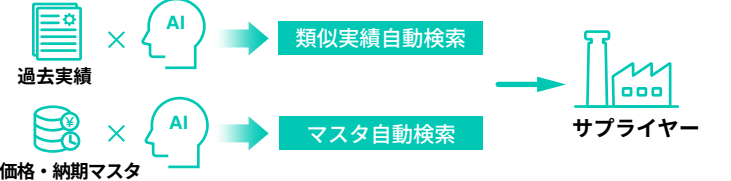
※掲載している一部は、現在開発・実装中の機能を含みます。 ※機能・仕様は順次アップデートしているため、掲載内容から変更となる場合があります。

5

新規案件の価格、発注先選定
を独自 AI で検討



過去のデータから類似案件を検索・比較し、価格の妥当性や発注先を独自 AI によって検討。経験の浅い担当者でも、確かな判断材料をもとに業務を進められます。



6

履歴データで調達課題と
改善機会を可視化



過去の業務データを横断分析し、コスト上昇や納期遅延、特定先依存などのリスクを独自 AI で抽出。コスト低減や調達先見直し、リスク分散など最適調達への改善策の検討を支援します。

アラート（自動検知）

 **価格が上昇傾向にあります**
この品目の価格は直近 6 か月で+18% 上昇しています。
他サプライヤーの価格調査・確認を行いますか？

7

対応履歴の「資産化」で
効率的にノウハウ共有

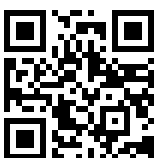


案件の対応経緯や価格交渉、実績などの情報を「資産」として蓄積。担当者の異動や退職によるノウハウ損失を抑え、過去の経緯を踏まえた継続性のある業務体制の構築を支援します。



IoM調達
“I” of Manufacturing

私たちと一緒に調達 DX の第一歩を
踏み出ませんか？



詳しくはこちら
lp.iom-chotatsu.com
岡野バルブ製造株式会社 IoM事業部